



European  
Coaching  
School

# Proyección de crecimiento del mercado de “Desarrollo Humano” en las Américas y el Caribe durante 2026.

## Fuente de los datos:

Datos suministrados por profesionales del área, en función del ejercicio de sus profesiones en 2025, a través de una encuesta online.

## Organizado por:

European Coaching School, sede Madrid, España.



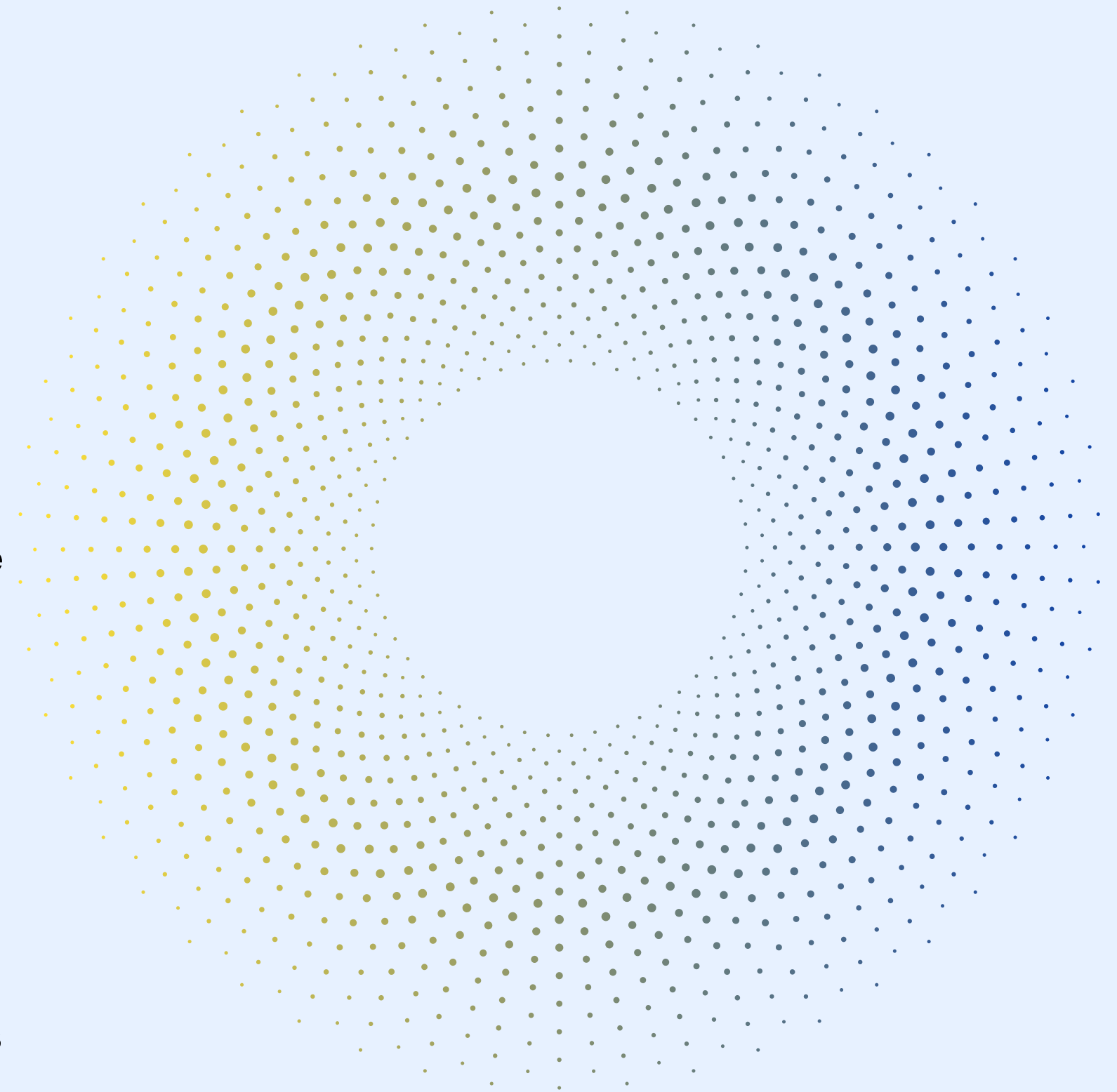


European  
Coaching  
School

# Metodología y resultados generales.

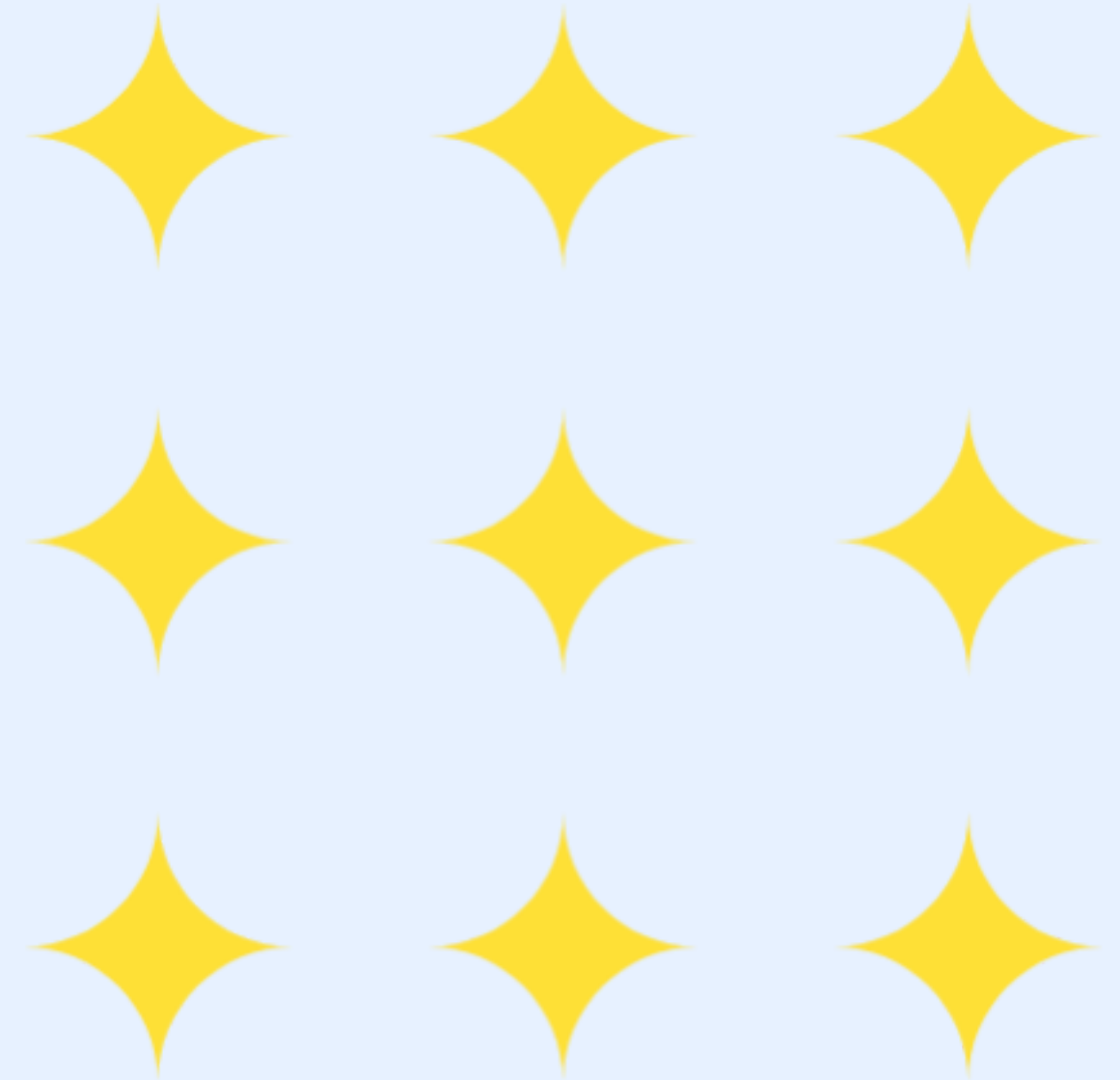
La evaluación de campo del presente inició el 17 de octubre de 2025 y culminó el 15 de diciembre de 2025. Del 16 al 30 de diciembre se procesó la data obtenida, posteriormente se procedió a su debida interpretación y desde el 7 de enero 2026 se aprobó su distribución por diversos canales de información.

Con un total de 36272 respuestas acumuladas de coaches, neurocoaches, psicoterapeutas, mentores, psicólogos y terapeutas. Se recibieron respuestas de 23 países y desde las principales ciudades del mundo. Este trabajo estadístico se pudo realizar gracias al apoyo y colaboración de diversas plataformas de promoción de profesionales del acompañamiento transformacional en varios países, permitiéndonos así poder acceder al mercado global de “Desarrollo de talento” en todos los hemisferios.



## Resultados significativos en las Américas y el Caribe.

- El número de coaches y neurocoaches superó en 2025 los 150,000 profesionales, alcanzando los 151,389 debitamente acreditados internacionalmente y con licencia profesional comprobable.
- Por primera vez América Latina y el Caribe reportan un crecimiento de profesionales activos y acreditados por encima del promedio global, superando a Europa Occidental y a América del Norte, con un 7% y un 4%, respectivamente.
- Durante 2025 los profesionales del coaching y neurocoaching activos generaron ingresos anuales promedio cercanos a los 100,000 USD, reportando así un incremento del 25% respecto a las cifras reportadas en 2024.
- Los ingresos varían significativamente en función de la formación y especialización de cada profesional del acompañamiento estratégico, a razón de un 64% en promedio.





European  
Coaching  
School

## Indicadores a considerar según perfil en las Américas y el Caribe.

<b>ESPECIALIDAD</b>	<b>PRECIO SESIÓN</b>	<b>SESIONES SEMANALES</b>	<b>DURACIÓN SESIÓN</b>	<b>NUEVOS CLIENTES</b>	<b>INGRESO ANUAL</b>
<b>NEGOCIOS, FINANCIERO Y VENTAS</b>	<b>95 USD - 195 USD</b>	<b>16</b>	<b>45 MINUTOS</b>	<b>5 SEMANALES</b>	<b>&gt; 90,000 USD</b>
<b>ORGANIZACIONAL Y EJECUTIVO</b>	<b>65 USD - 165 USD</b>	<b>16</b>	<b>45 A 60 MINUTOS</b>	<b>1 SEMANAL</b>	<b>&gt; 50,000 USD</b>
<b>ABUNDANCIA, BIENESTAR Y SALUD</b>	<b>55 USD - 125 USD</b>	<b>18</b>	<b>60 A 90 MINUTOS</b>	<b>3 SEMANALES</b>	<b>&gt; 30,000 USD</b>
<b>VIDA, FAMILIA Y DEPORTIVO</b>	<b>25 USD - 75 USD</b>	<b>26</b>	<b>60 A 90 MINUTOS</b>	<b>3 SEMANALES</b>	<b>&gt; 25,000 USD</b>

# Criterios a considerar para la proyección de crecimiento 2026.



**Precio de la sesión individual  
y de equipo**

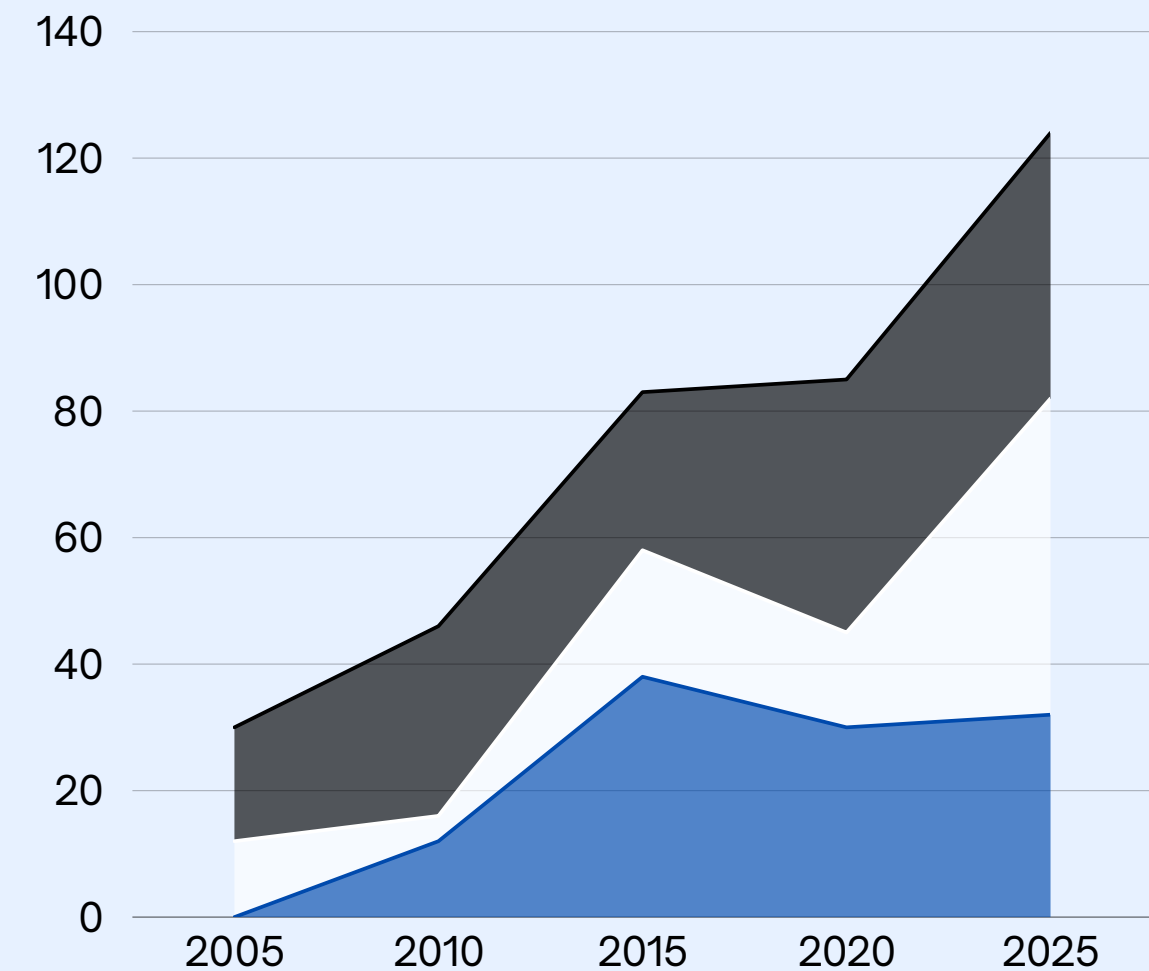


**Horas efectivas trabajadas  
durante un rango de tiempo**



**Cantidad de clientes nuevos  
captados**

Proyección de crecimiento 2026  
para las América y el Caribe





European  
Coaching  
School

## Retos y compromisos para impulsar el crecimiento.

- El 80% del mercado de clientes espera que su coach o neurocoach cuenten con acreditaciones profesionales académicas comprobables que respalden su servicio.
- El 75% del mercado de clientes espera que su coach o neurocoach sean miembros activos de organizaciones internacionales reconocidas por sus aportes al desarrollo humano a nivel global.
- El 90% del mercado de clientes espera que su coach o neurocoach cuente con una oferta pública de sus productos y servicios, y que cuenten con un ecosistema disponible de su marca personal en los buscadores, redes sociales, YouTube y, en algunos casos, Spotify,

